

**Онищенко В. В.**

*Дніпровський національний університет імені Олеся Гончара (Україна)*

## **ФОРМУВАННЯ ТА ОЦІНКА ПІДПРИЄМНИЦЬКОГО ПОТЕНЦІАЛУ ПІДПРИЄМСТВА**

Формування та оцінку підприємницького потенціалу розглянемо на ТОВ «ФАКТОР». Основні «види діяльності підприємства за КВЕД:

10.61 Виробництво продуктів борошномельно-круп'яної промисловості;

10.71 Виробництво хліба та хлібобулочних виробів; виробництво борошняних кондитерських виробів, тортів і тістечок нетривалого зберігання (основний);

10.72 Виробництво сухарів і сухого печива; виробництво борошняних кондитерських виробів, тортів і тістечок тривалого зберігання;

46.39 Неспеціалізована оптова торгівля продуктами харчування, напоями та тютюновими виробами;

46.90 Неспеціалізована оптова торгівля;

47.24 Роздрібна торгівля хлібобулочними виробами, борошняними та цукровими кондитерськими виробами в спеціалізованих магазинах» [1].

Механізм управління потенціалом ТОВ «ФАКТОР» виконує чотири основні функції:

1. Планування. Підприємством використовуються такі стратегії, як скорочення витрат, зміна цін, а також цільові стратегії: маркетингова, виробнича, фінансова, конкурентна і т. д. Ефективність стратегії ТОВ «ФАКТОР» базується на стійкій конкурентній перевазі. Підприємство має конкурентну перевагу, коли воно має кращі можливості у залученні клієнтів і боротьби проти конкурентних сил, ніж у конкурентів. При розробці стратегії враховуються ринкова мета фірми та вид конкурентної переваги, якої вона намагається досягти.

2. Організація. Формування організаційно-економічного механізму господарювання починається з розробки організаційно-виробничої структури.

Основною складовою організації управління виступає організаційна структура підприємства. Організаційна структура управління підприємством для ТОВ «ФАКТОР» є оптимальною, оскільки передбачає розподіл повноважень відповідно до різних ділянок роботи та передбачає акумулювання загальної інформації та результатів роботи всього підприємства у керівника, який приймає рішення щодо перспективних напрямів роботи підприємства та його ключових проблем, що потребують вирішення.

3. Мотивація. Для того, щоб підвищити прибутковість, у ТОВ «ФАКТОР» застосовується постійне стимулювання і мотивація праці. Мотивація здійснюється за допомогою грошових виплат, підвищення на посаді, публічного визнання досягнень співробітника або забезпечення додаткових соціальних благ. У ТОВ «ФАКТОР» існують такі методи матеріального стимулювання працівників:

- преміювання за високі показники роботи протягом певного періоду;
- преміювання працівників до професійних свят (у % до окладу у відповідності зі стажем роботи у ТОВ «ФАКТОР»);
- преміювання до особистих свят (ювілеїв) (у відсотках до окладу у відповідності зі стажем роботи у ТОВ «ФАКТОР»).

Стимулюючі виплати проводяться, виходячи з цілей, які закладаються в програму стимулювання і мотивації праці. Преміювання працівників за результатами роботи здійснюється періодично раз на місяць. Це передбачено в Положенні «Про оплату праці», Положенні «Про преміювання» і Колективному договорі підприємства. Розмір премій встановлюється, виходячи із загальних результатів фінансово-господарської діяльності підприємства.

4. Контроль. Внутрішньогосподарський контроль у ТОВ «ФАКТОР» є одним із найважливіших елементів управління і забезпечує інформацією всі рівні керівництва. Для позитивного і дієвого вирішення поставленого завдання на підприємстві розрізняють внутрішньогосподарський контроль в залежності від суб'єктів його здійснення, а саме:

- адміністративний;

- бухгалтерський;
- технологічний;
- спеціальний.

Ефективність управління потенціалом ТОВ «ФАКТОР» враховує аналіз:

- керівного потенціалу, як сукупності всіх ресурсів, що використовуються системою;

- витрат на управління, які визначаються складом, організацією, технологією і обсягом робіт з реалізації відповідних функцій керування;

- характеру управлінської праці;

- продуктивності діяльності трудового колективу в процесі роботи організації, реалізації інтересів, досягнення окремих цілей.

Місію підприємства можна сформулювати як задоволення потреби споживачів у продукції, що виготовляє ТОВ «ФАКТОР», та послугах. Необхідність вибору місії обумовлена тим, що підприємство, насамперед, створено для виконання загальнолюдської місії, яка допоможе втілити в життя багато нових ідей та реалізувати певні потреби споживачів.

#### **Список використаних джерел:**

1. Офіційні дані по ТОВ «ФАКТОР». Веб-сайт. URL: [https://youcontrol.com.ua/ru/catalog/company\\_details/31959328/](https://youcontrol.com.ua/ru/catalog/company_details/31959328/)